

Roteiros de Reels – PX3 Lab | Family Day de Formatura

Cliente: PX3 Lab **Campanha:** Family Day de Formatura
Responsavel: Jonathan (Climb Digital) **Data:** 2026-06-09 **Versao:**
2.0 (substitui versao corporativa anterior)

BLOCO 1 – INSIGHTS DE PESQUISA

O que é o Family Day de Formatura

Family Day de formatura é um produto adicional oferecido por empresas especializadas em fotografia de formatura (assessorias, produções, estúdios de formatura). Enquanto o pacote individual do aluno inclui ensaio pessoal, cabelo e colocação de grau, o Family Day é o dia em que a família inteira comparece ao local de ensaio ou estúdio para ser fotografada junto com o formando.

O modelo de negócio é o seguinte: a empresa de formatura vende o pacote para os formandos (aluno paga pelo ensaio individual). O Family Day é comercializado separadamente para a família como produto opcional - os pais, irmão e avós pagam para ter um registro junto ao formando no dia da conquista. É emocional, tem apelo alto e costuma ter boa adesão.

Como opera na prática: - A empresa de formatura agenda o dia, aluga ou usa estúdio próprio, monta cenário com toga e produção - Cada família comparece em horário agendado (slots de 20 a 30 minutos por família) - Um ou mais fotógrafos fazem o ensaio de cada família - Ao longo do dia, passam de 50 a 200 famílias (dependendo da turma e da empresa) - Resultado ao final do dia: 1.000 a 3.000 fotos brutas de dezenas de famílias diferentes

O gargalo central: Todas as fotos estão misturadas no cartão. Separar manualmente (criar pasta por família, identificar quais fotos pertencem a cada grupo) é o trabalho mais cansativo e sujeito a erro da pós-produção. Com 80 famílias e 2.000 fotos, um operador gasta facilmente 6 a 10 horas só na separação - antes de qualquer edição.

Quem sente essa dor: Empresas de formatura que oferecem ou querem começar a oferecer o Family Day como produto. Gabriel Matos (G3 Formaturas, Brasília) e Vinicius Pantolfi (Becas Formaturas, Itupa-SP) - ambos clientes reais da PX3 - estão exatamente nesse perfil.

Nível de Consciência do Avatar

Perfil: Dono ou gestor operacional de empresa de fotografia de formatura. Faz Family Day regularmente. Sabe que a separação é trabalhosa. Pode não saber que existe software específico para resolver esse problema de forma automática.

- Primário: Nível 2 (consciente do problema, não sabe da solução automatizada)
- Secundário: Nível 3 (sabe de IA para foto, não conhece o produto PX3)

Abordagem correta: Nomear a dor com precisão (o cenário específico do Family Day de formatura) antes de apresentar o produto.

Dor Principal

O fotógrafo ou operador da empresa de formatura termina um dia intenso de Family Day com 80, 100, 150 famílias fotografadas - e ainda tem pela frente horas de separação manual antes de poder editar ou entregar qualquer coisa. Toda hora gasta separando e hora que não está editando, não está prospectando e não está descansando para o próximo evento.

Sonho do Avatar

Terminar o dia do Family Day sabendo que a separação vai ser feita em minutos, não em horas. Escalar o número de Family Days por mês sem aumentar o custo operacional. Entregar dentro do prazo sem virar a noite.

Ângulo de Mercado

Family Day já é produto consolidado nas maiores empresas de formatura do Brasil. Empresas menores estão começando a oferecer. O gap é operacional: quem não tem sistema de separação escalável não consegue crescer o volume de Family Days sem contratar mais pessoas ou sacrificar prazo e qualidade.

BLOCO 2 – ROTEIROS DE REELS

REEL 1 – A Dor do Family Day

Titulo interno: “Voce fotografou 120 familias hoje” **Angulo:** Nomear a dor central do Family Day de formatura com precisao cirurgica **Produto:** Cloud PhotoRF **Framework:** PAS (Problema - Agitacao - Solucao) **Nivel de consciencia:** 2 **Formato:** Narrador em camera, tom de quem entende o trabalho **Duracao estimada:** 55 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

Visual: texto na tela enquanto narrador fala

“Voce fotografou 120 familias hoje. E agora tem 2.000 fotos pra separar manualmente. Quanto tempo vai levar?”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:47)

“Esse e o cenario real de quem faz Family Day de formatura.

O dia foi intenso. Familia entra, fotografa, familia sai. Durante horas. Pai, mae, avo, irmao, tudo misturado no cartao.

Quando termina, voce olha pro computador e comeca: cria pasta da familia Silva, identifica as fotos que sao deles, arrasta. Abre a pasta da familia Souza. Repete.

Com 80 familias, sao facilmente 8 horas de trabalho so nisso. Antes de editar uma unica foto.

E o pior: qualquer erro - uma foto do Joao na galeria do Pedro - e a familia que percebe primeiro. E ligacao, reclamacao, retrabalho.

A separacao manual nao e pos-producao. E trabalho bruto que consome o dia de quem deveria estar editando, atendendo ou descansando para o proximo Family Day.”

CTA (0:47 - 0:55)

“O Cloud PhotoRF da PX3 faz essa separacao automaticamente por reconhecimento facial. Voce cadastra uma foto de referencia de cada familia, a IA identifica e cria uma pasta por familia. Em minutos. Com 99% de assertividade.

Teste gratis. Link na bio.”

Visual: [url px3lab.com.br/cloud-photorf/](http://url.px3lab.com.br/cloud-photorf/)

LEGENDA

Fotografou 120 famílias no Family Day de formatura. Agora tem 2.000 fotos pra separar na mão?

Esse é o trabalho que mais consome tempo na pós-produção de quem faz esse produto - e que não precisa ser manual.

O Cloud PhotoRF faz a separação automática por reconhecimento facial. Uma foto de referência por família, a IA identifica e exporta uma pasta por família em alta resolução.

99%+ de assertividade. Resultado em minutos, não em horas.

Teste grátis no link da bio.

#familyday #formatura #fotografiadeformatura #fotografo
#fotografiadeeventos #px3lab #cloudphotorf #posproducao
#reconhecimentofacial

REEL 2 – O Produto que Poucas Empresas Oferecem Bem

Título interno: “Family Day como produto de verdade” **Ângulo:** Family Day é receita extra válida só se a operação não matar a margem na entrega **Produto:** Cloud PhotoRF **Framework:** AIDA **Nível de consciência:** 2-3 **Formato:** Narrador em câmera, tom estratégico - fala de negócio, não só de técnica **Duração estimada:** 60 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“Family Day de formatura é um dos produtos mais lucrativos do segmento. Mas tem uma armadilha que a maioria cai na pós-produção.”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:52)

“A ideia é simples: a família toda vai querer estar na foto do dia da formatura. Pai, mãe, irmão, avó. É uma data que não volta. Então a adesão é alta, a disposição de pagar é alta, e a empresa de formatura que oferece isso cria uma receita adicional relevante por turma.

O problema aparece depois.

Voce faz o Family Day com 80 familias. Tem um dia intenso, tudo correu bem. Mas na pos-producao voce tem 1.500 fotos misturadas e precisa separar por familia antes de entregar.

Se voce faz isso na mao, a operacao come a margem. Sao horas de trabalho de um funcionario - ou suas proprias horas - que nao estao sendo pagas por ninguem.

E se voce nao consegue entregar rapido, o formando e a familia ficam ansiosos. Isso gera reclamacao, desgasta a relacao e compromete o proximo contrato.

O Family Day so e lucrativo de verdade quando a separacao e rapida e a entrega e pontual. Sem isso, e produto que gera trabalho sem gerar resultado proporcional.”

CTA (0:52 - 1:00)

“O Cloud PhotoRF automatiza a separacao por familia usando IA. Empresas de formatura como a G3 Formaturas em Brasilia ja usam isso no dia a dia.

Teste gratis. Link na bio.”

LEGENDA

Family Day de formatura tem adesao alta e margem boa. Ate chegar na pos-producao.

Separar 1.500 fotos de 80 familias na mao e horas de trabalho operacional que nao estao no preco do contrato.

Quem automatiza essa etapa consegue escalar o volume de Family Days sem aumentar custo. Quem nao automatiza, trabalha mais para ganhar o mesmo.

O Cloud PhotoRF da PX3 faz a separacao por familia automaticamente. 99%+ de assertividade, resultado em minutos.

Teste gratis no link da bio.

#formatura #familyday #fotografiadeformatura
#empresadeformatura #fotografo #posproducao #px3lab
#cloudphotorf #workflow

REEL 3 — Como o Software Funciona na Pratica

Titulo interno: “Demonstracao do fluxo em 60 segundos”

Angulo: Mostrar o mecanismo unico do produto - como funciona o reconhecimento familiar no contexto do Family Day de

formatura **Produto:** Cloud PhotoRF **Framework:** AIDA com demonstracao de mecanismo **Nivel de consciencia:** 3 (consciente da solucao, apresenta o produto) **Formato:** Narrador em camera com gravacao de tela ou prints - ideal mostrar as 3 pastas **Duracao estimada:** 65 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“Vou te mostrar exatamente como o Cloud PhotoRF separa as fotos de um Family Day de formatura em minutos.”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:57)

“O software tem tres etapas.

A primeira e a pre-separacao. Antes mesmo de identificar por familia, o sistema descarta automaticamente fotos com olho fechado, desfocadas e com baixa qualidade. Voce so trabalha com o que presta.

A segunda etapa e o reconhecimento facial. Voce usa tres pastas: - Pasta um: todas as fotos do Family Day, misturadas como saiu da camera - Pasta dois: uma foto de referencia de cada familia - uma foto do formando ou de um membro que aparece em todas as fotos daquele grupo - Pasta tres: pasta de exportacao, que fica vazia e o software vai preencher

Voce seleciona as tres pastas, clica em processar, e o software identifica quem e quem usando IA de reconhecimento facial.

A terceira etapa e a exportacao. O sistema gera uma subpasta por familia, nomeada automaticamente, com as fotos em alta resolucao dentro.

Resultado: onde voce levaria 8 horas separando manualmente, o Cloud PhotoRF entrega em minutos. Com 99% de assertividade.

O software e instalado no seu computador - Windows ou Mac. Processa localmente, sem enviar foto para nenhum servidor externo.”

CTA (0:57 - 1:05)

“Se voce faz Family Day de formatura e ainda separa na mao, testa o Cloud PhotoRF antes do proximo evento.

Teste gratis. Link na bio.”

LEGENDA

Como o Cloud PhotoRF separa as fotos de um Family Day de formatura:

1. Pre-separacao automatica (elimina olho fechado, desfocadas, baixa qualidade)
2. Reconhecimento facial: voce coloca uma foto de referencia por familia - a IA identifica e organiza
3. Exportacao: uma subpasta por familia, nomeada, em alta resolucao

Software instalado no seu computador. Processa localmente. 99% + de assertividade.

Onde voce levaria horas, o sistema entrega em minutos.

Teste gratis em px3lab.com.br/cloud-photorf/

#cloudphotorf #px3lab #reconhecimentofacial #familyday
#formatura #fotografiadeformatura #software #automacao
#posproducao

REEL 4 – O Prazo que o Formando Espera

Titulo interno: “Em quantos dias voce consegue entregar?”

Angulo: A pressao de prazo e um gatilho de qualidade percebida - quem entrega rapido ganha indicacao

Produto: Cloud PhotoRF

Framework: PAS **Nivel de consciencia:** 2 **Formato:** Narrador em camera, tom de quem conhece o mercado de formatura

Duracao estimada: 55 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“O Family Day foi ontem. Em quantos dias voce entrega as fotos para a familia?”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:47)

“Essa pergunta importa mais do que parece.

A familia tirou a foto em um momento unico. Formatura nao se repete. A emocao esta fresca. O formando quer postar, a mae quer mandar no grupo de familia, o avo quer imprimir e colocar no porta-retrato.

Quanto mais voce demora, mais essa energia esfria. E quando a foto chega depois de 15, 20 dias, ja passou o momento.

O problema é que sem sistema de separação, o prazo de entrega é diretamente proporcional ao número de famílias que você fotografou. 50 famílias: 5 dias de trabalho só na separação. 100 famílias: mais. E isso antes de editar uma foto.

O fotógrafo que entrega em 3 dias ganha o comentário positivo, a indicação para a próxima turma e o contrato renovado com a assessoria de formatura.

O fotógrafo que demora 15 dias entrega a foto tecnicamente igual - mas a experiência já não é a mesma. E no mercado de formatura, experiência e reputação caminham juntas.”

CTA (0:47 - 0:55)

“Com o Cloud PhotoRF, a separação das fotos de um Family Day inteiro leva minutos. A edição começa no mesmo dia. A entrega acontece em dias, não em semanas.

Teste grátis. Link na bio.”

LEGENDA

A família tirou a foto ontem. Em quantos dias você entrega?

A emoção da formatura não dura semanas. Quem entrega rápido ganha indicação. Quem demora entrega a foto certa na hora errada.

O gargalo não é a edição - é a separação manual que vem antes. 100 famílias na mão são dias de trabalho bruto antes de editar a primeira foto.

O Cloud PhotoRF separa por reconhecimento facial em minutos. Você começa a editar no mesmo dia do evento.

Teste grátis em px3lab.com.br/cloud-photorf/

#formatura #familyday #fotografiadeformatura #entregadefoto
#fotografo #posproducao #px3lab #cloudphotorf #prazo

REEL 5 — Quanto Você Perde Por Hora Separando na Mão

Título interno: “O cálculo que nenhum fotógrafo de formatura faz” **Ângulo:** Cálculo real de margem - quanto custa a separação manual em um Family Day de 80 famílias **Produto:** Cloud PhotoRF **Framework:** PAS com elemento financeiro (Value

Equation de Hormozi) **Nível de consciencia: 2 Formato:**
Narrador em camera, pode usar quadro ou tela com numeros -
tom direto e provocativo **Duracao estimada: 60 segundos**

GANCHO (0:00 - 0:03)

“Quanto voce realmente ganha por Family Day de formatura? Faz o calculo comigo.”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:52)

“Vamos supor um contrato de R\$4.000 por Family Day com 80 familias. Oito horas de evento. Parece bom.

Mas voce nao para no evento. Depois tem pos-producao.

So a separacao - criar pasta por familia, identificar as fotos de cada grupo, garantir que nao houve erro - leva em torno de 8 horas para 80 familias quando feita na mao. Esse e um numero real de quem trabalha com esse volume.

Entao voce ja esta em 16 horas de trabalho. Ainda sem editar uma foto.

Divide R\$4.000 por 16 horas: R\$250 por hora. Tira deslocamento, equipamento, licenca de software de edicao: chega em R\$180 ou menos.

Agora a virada:

Se a separacao dessas 80 familias levasse 20 minutos no lugar de 8 horas, voce voltaria para quase R\$500 por hora naquele contrato. Ou poderia fechar um segundo Family Day na mesma semana.

Dois contratos de R\$4.000. As mesmas horas de trabalho real.

Isso nao e teoria. E o que muda quando voce tira a separacao manual do workflow.”

CTA (0:52 - 1:00)

“O Cloud PhotoRF faz a separacao por familia em minutos usando IA de reconhecimento facial. Teste gratis. Link na bio.”

LEGENDA

R\$4.000 por Family Day de formatura parece bom. Ate voce fazer a conta completa.

8 horas de evento + 8 horas de separacao manual = R\$250 por hora antes dos custos. Depois dos custos, menos.

Com automacao de separacao, voce corta as 8 horas de trabalho bruto. Ou fecha mais um contrato na mesma semana.

O calculo muda inteiro.

O Cloud PhotoRF da PX3 separa por familia automaticamente usando IA. Teste gratis em px3lab.com.br/cloud-photorf/

#familyday #formatura #fotografiadeformatura #precificacao #margem #fotografo #posproducao #px3lab #cloudphotorf

REEL 6 — O Erro que Nenhuma Familia Perdoa

Titulo interno: “Foto do Joao na galeria do Pedro” **Angulo:** O erro de separacao manual que gera reclamacao e desgaste - e que a IA elimina **Produto:** Cloud PhotoRF **Framework:** PAS com ativacao de medo de erro **Nivel de consciencia:** 2 **Formato:** Narrador em camera, tom de relato - como se estivesse contando um caso que aconteceu **Duracao estimada:** 55 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“Foto da familia do Joao na galeria da familia do Pedro. Isso ja aconteceu com voce?”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:47)

“E um dos erros mais comuns em Family Day de formatura feito com separacao manual.

Voce passou horas organizando. Cansado, na decima pasta, ja nao e mais tao cuidadoso quanto na primeira. Uma foto vai pra pasta errada. Ou duas. Ou cinco.

Ai a familia acessa a galeria e ve estranhos no meio das proprias fotos. Ou pior: algumas fotos estao faltando porque foram parar em outra pasta.

No mercado de formatura, a reputacao se constroi lentamente e se perde rapido. Uma reclamacao em grupo de turma se espalha. A assessoria de formatura fica sabendo. O proximo contrato fica em risco.

Nao e so o retrabalho de corrigir a separacao. E o desgaste com a familia no momento mais emocional do evento. Formatura nao da segunda chance. A foto era pra ser perfeita.

A separacao manual, por mais cuidadosa que seja, tem margem de erro humano. Especialmente quando o volume e alto e o fotografo esta cansado depois de um dia inteiro de Family Day.”

CTA (0:47 - 0:55)

“O Cloud PhotoRF usa reconhecimento facial e entrega 99%+ de assertividade na separacao. Voce nao precisa mais torcer pra nao ter errado.

Teste gratis. Link na bio.”

LEGENDA

Foto de uma familia na galeria de outra. Esse e o erro que nenhuma familia de formando perdoa.

Acontece com separacao manual. Cansaco, volume alto, dezenas de pastas - a margem de erro humano e real.

No mercado de formatura, uma reclamacao em grupo de turma chega na assessoria. O proximo contrato fica em risco.

O Cloud PhotoRF faz a separacao por reconhecimento facial com 99%+ de assertividade. Voce entrega com seguranca.

Teste gratis em px3lab.com.br/cloud-photorf/

#familyday #formatura #fotografiadeformatura #erros
#qualidade #reputacao #fotografo #px3lab #cloudphotorf

REEL 7 — Escalar o Family Day

Titulo interno: “1 Family Day por mes ou 4 por mes” **Angulo:** A diferenca operacional entre quem escala e quem nao escala - o gargalo e a separacao **Produto:** Cloud PhotoRF **Framework:** BAB (Before - After - Bridge) com angulo de negocio **Nivel de consciencia:** 3 **Formato:** Narrador em camera, tom estrategico - fala de empresario para empresario **Duracao estimada:** 60 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“Uma empresa de formatura que faz 1 Family Day por mes e uma que faz 4. O que muda na operacao?”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:52)

“A diferença não está no número de fotografos contratados. Na maioria dos casos, está no workflow de pós-produção.

Quem faz 1 Family Day por mês pode se dar ao luxo de separar manualmente. É trabalhoso, mas cabe no cronograma.

Quem quer fazer 4 por mês - um por semana - não consegue. Com separação manual, o trabalho de uma semana não termina antes da semana seguinte começar. Começa a acumular. Prazo atrasa. Qualidade cai. Equipe fica sobrecarregada.

Então a empresa trava. Não por falta de demanda. Por falta de operação.

O Family Day é um dos produtos de maior margem em formatura. A adesão da família é alta, o emocional justifica o investimento, e não exige campanha elaborada para vender. A demanda existe.

O que separa quem atende 1 por mês de quem atende 4 é simples: quem automatizou a separação consegue processar o volume sem travar o restante da operação.

Gabriel Matos, da G3 Formaturas em Brasília, usa o Cloud PhotoRF há mais de um ano exatamente por isso. Nas palavras dele: adiantou bastante o nosso fluxo de trabalho.”

CTA (0:52 - 1:00)

“Se você quer escalar o volume de Family Days sem contratar mais gente ou sacrificar prazo, o Cloud PhotoRF é o ponto de partida.

Teste grátis. Link na bio.”

LEGENDA

Fazer 1 Family Day por mês é diferente de fazer 4. O que trava a escala na maioria das empresas de formatura não é a fotografia - é a pós-produção.

Com separação manual, o volume de uma semana não termina antes da próxima começar.

Com automação, a separação de um Family Day inteiro leva minutos. O restante da operação segue sem acúmulo.

G3 Formaturas (Brasília) usa o Cloud PhotoRF há mais de 1 ano: “adiantou bastante o nosso fluxo de trabalho.”

Teste grátis em px3lab.com.br/cloud-photorf/

#familyday #formatura #fotografiadeformatura
#empresadeformatura #escala #operacao #px3lab #cloudphotorf
#workflow

REEL 8 — Da Separacao a Entrega com Photo Drive

Titulo interno: “Do Family Day a galeria personalizada por familia” **Angulo:** Combo completo - Cloud PhotoRF separa, Photo Drive entrega galeria para cada familia selecionar **Produto:** Cloud PhotoRF + Photo Drive **Framework:** BAB com fluxo de processo **Nivel de consciencia:** 3 **Formato:** Narrador em camera com demonstracao rapida de tela dos dois produtos **Duracao estimada:** 70 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“Esse e o fluxo completo de um Family Day de formatura - da separacao ate a familia selecionar as proprias fotos.”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 1:03)

“A maioria das empresas de formatura resolve a separacao e entrega as fotos em um link para o formando repassar para a familia. Tecnicamente funciona. Mas tem um nivel acima.

Com o fluxo da PX3, o processo fica assim:

Primeiro passo - separacao. Voce usa o Cloud PhotoRF. Uma foto de referencia de cada familia, o software identifica por reconhecimento facial e cria uma pasta por familia automaticamente. 99% de assertividade. O que levaria 8 horas na mao, fica pronto em minutos.

Segundo passo - galeria personalizada. Voce usa o Photo Drive, que e um plugin WordPress integrado ao seu Google Drive. Cria uma galeria para cada familia. A propria familia acessa as proprias fotos com marca d’agua, pode selecionar a quantidade que voce definiu no contrato, e voce recebe as escolhas para fazer a entrega final.

Cada familia recebe um link proprio. Ve so as proprias fotos. Seleciona dentro do limite contratado. Tudo com o visual da sua empresa ou da assessoria de formatura.

Isso e diferente de mandar uma pasta no Drive. E diferente de um link generico no WhatsApp. E um produto de entrega estruturado.

Esse nivel de entrega e o que faz a assessoria de formatura preferir o seu nome para os proximos contratos.”

CTA (1:03 - 1:10)

“Cloud PhotoRF: teste gratis em px3lab.com.br/cloud-photorf/
Photo Drive: demonstracao gratuita, link na bio.”

LEGENDA

Do Family Day de formatura ate a familia selecionar as proprias fotos:

1. Cloud PhotoRF: separacao automatica por reconhecimento facial. Uma pasta por familia, em minutos.
2. Photo Drive: galeria personalizada por familia integrada ao Google Drive. Cada familia acessa as proprias fotos, seleciona dentro do limite contratado, com marca d'agua da sua empresa.

Entrega estruturada. Sem servico de terceiro. Sem link generico no WhatsApp.

Teste gratis o Cloud PhotoRF em px3lab.com.br/cloud-photorf/
Demo gratuita do Photo Drive no link da bio.

#familyday #formatura #fotografiadeformatura #cloudphotorf
#photodrive #px3lab #workflow #entregaprofissional #galeria

REEL 9 — Por que o Family Day Virou Produto

Titulo interno: “Quem nao oferece Family Day esta deixando receita na mesa” **Angulo:** Contexto de mercado - a familia quer estar na foto da formatura, o produto existe por isso, e quem nao oferece perde **Produto:** Cloud PhotoRF (como viabilizador do produto) **Framework:** AIDA com angulo educativo de mercado **Nivel de consciencia:** 1-2 (sabe o que e formatura mas pode nao ter estruturado o Family Day como produto) **Formato:** Narrador em camera, tom de analise de mercado - mais reflexivo, menos urgente **Duracao estimada:** 60 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“A formatura e do aluno. Mas quem mais quer estar na foto? A familia inteira. E tem empresa de formatura que ainda nao monetizou isso.”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:52)

“O Family Day de formatura surgiu de uma necessidade real e emocional: o formando recebe o diploma, mas os pais bancaram a faculdade. Os avós acompanharam a trajetória. O irmão mais novo admira. Todo mundo quer estar na foto daquele dia.

A empresa de formatura que percebeu isso criou um produto adicional: um dia de ensaio onde a família inteira vai ao estúdio ou local com o formando. Com a toga, com produção, com o clima de formatura.

A adesão é alta porque o apelo é emocional. As famílias não precisam ser convencidas com muito argumento - elas já querem estar ali.

É receita adicional por turma, com custo marginal baixo para quem já tem a estrutura de fotografia montada.

O que impede algumas empresas de formatura de oferecer ou escalar esse produto não é a demanda. É a pós-produção.

Com 80 ou 100 famílias fotografadas em um dia, a separação manual se torna um gargalo que limita o quanto você consegue crescer. Cada Family Day a mais exige horas a mais de trabalho operacional sem aumento proporcional de receita.

Quem automatizou essa etapa oferece o produto com frequência e margem. Quem não automatizou, vê no Family Day um trabalho que custa mais do que aparece no contrato.”

CTA (0:52 - 1:00)

“O Cloud PhotoRF automatiza a separação por família e tira esse gargalo do caminho. Teste grátis. Link na bio.”

LEGENDA

A família quer estar na foto da formatura. Isso já é uma verdade de mercado. Empresa de formatura que oferece Family Day bem estruturado captura essa demanda emocional.

O que limita quem quer escalar esse produto não é a venda - é a pós-produção. Separação manual não escala.

O Cloud PhotoRF resolve esse gargalo. Separação automática por reconhecimento facial, resultado em minutos, 99%+ de assertividade.

Teste grátis em px3lab.com.br/cloud-photorf/

#familyday #formatura #fotografiadeformatura
#empresadeformatura #mercado #fotografo #px3lab
#cloudphotorf #posproducao

REEL 10 – Transformacao

Titulo interno: “Segunda-feira com 2.000 fotos pra organizar vs. pastas prontas em minutos” **Angulo:** Before/After concreto e visual - o contraste entre o Monday do fotografo antes e depois do Cloud PhotoRF **Produto:** Cloud PhotoRF **Framework:** BAB (Before - After - Bridge) com depoimento embutido **Nivel de consciencia:** 2-3 **Formato:** Narrador em camera com corte para prints ou screencapture do antes e depois **Duracao estimada:** 55 segundos

GANCHO (0:00 - 0:03)

“Segunda-feira de manha depois do Family Day de formatura. Duas mil fotos no computador. Zero separado. Voce sabe o que vem a seguir.”

DESENVOLVIMENTO (0:03 - 0:47)

“Antes: Abre o gerenciador de arquivos. Cria pasta familia Alves. Vai no Lightroom. Identifica as fotos. Arrasta. Fecha. Abre a proxima. Repete.

Cem familias. Oito horas. Cansativo, repetitivo, sujeito a erro. E voce nem comecou a editar.

Depois com o Cloud PhotoRF: Voce coloca a pasta com todas as fotos brutas, a pasta com uma foto de referencia de cada familia, e a pasta de exportacao vazia. Clica em processar.

Em minutos o software entrega uma pasta por familia, nomeada automaticamente, com as fotos em alta resolucao dentro.

Voce abre. Confere. Esta la: familia Alves, familia Borges, familia Costa. Cada uma com as proprias fotos.

Voce comeca a editar no mesmo dia.

Gabriel Matos, da G3 Formaturas de Brasilia, usa isso ha mais de um ano. Nas palavras dele: voce tem a certeza que vai separar as fotos certinho.

Esse tipo de certeza muda um dia de trabalho inteiro.”

CTA (0:47 - 0:55)

“Cloud PhotoRF da PX3. Teste gratis. Voce mesmo ve a diferenca no primeiro Family Day.

Link na bio.”

LEGENDA

Antes: segunda-feira com 2.000 fotos brutas de 100 familias e 8 horas de separacao manual pela frente.

Depois: Cloud PhotoRF processa tudo por reconhecimento facial. Uma pasta por familia, pronta, em minutos.

G3 Formaturas (Brasilia), 1 ano de uso: “voce tem a certeza que vai separar as fotos certinho.”

Teste gratis em px3lab.com.br/cloud-photorf/

#cloudphotorf #px3lab #familyday #formatura
#fotografiadeformatura #antes #depois #transformacao
#workflow #posproducao

BLOCO 3 – OBSERVACOES ESTRATEGICAS

Diferenca critica em relacao a versao anterior

A versao 1.0 tratava do Family Day corporativo (fotografo de eventos para empresas, RH, endomarketing). Esta versao 2.0 trata do Family Day de formatura - produto completamente diferente em contexto, vocabulario e argumento emocional.

Mudancas que impactam a copy: - Vocabulario especifico: turma, formando, toga, assessoria de formatura, capelo - nao RH, endomarketing, empresa media/grande - Argumento emocional mais forte: formatura e um evento unico e irrepitivel - diferente de evento corporativo recorrente - Prova social relevante: Gabriel Matos (G3 Formaturas, Brasilia) e Vinicius Pantolfi (Becas Formaturas, Itupa-SP) sao clientes reais do segmento exato - usar esses nomes e referencias concretas fortalece muito a copy - Calendario diferente: picos de formatura sao dezembro e julho (semestres universitarios) - diferente de outubro corporativo

Reels com maior potencial de performance organica

- Reel 6 (erro de separacao): apela ao medo de reputacao danificada - alta retencao e alta taxa de compartilhamento entre fotografos
- Reel 5 (calculo de margem): fotografo manda pra outro fotografo - potencial viral no segmento
- Reel 3 (demonstracao do fluxo): resolve a objecao "mas como funciona?" antes de aparecer - boa taxa de visita ao link da bio

Reels para anuncio pago

- Reels 1 e 9 (dor + mercado): topo de funil para avatar frio nivel 2
- Reels 5 e 6 (margem + erro): topo de funil para quem ja faz Family Day mas nunca calculou o custo real
- Reels 3 e 10 (demo + transformacao): meio de funil para retargeting de quem viu os anteriores
- Reel 8 (combo Cloud + Drive): fundo de funil para quem ja demonstrou interesse em um dos produtos

Prova social disponivel para incorporar na producao

Todos os depoimentos abaixo estao disponiveis em video:

- Gabriel Matos (G3 Formaturas, Brasilia) - 1 ano de uso - foco em fluxo de trabalho e certeza na separacao
- Vinicius Pantolfi (Becas Formaturas, Itupa-SP) - foco em assertividade e suporte
- Junior + Edson Mendoza (JRM Brasil Formaturas) - historia de pai e filho testando o produto depois de 7 softwares diferentes

Videos em: /opt/mia/workspace/clientes/px3lab/depoimentos/videos/

Os Reels 7 e 10 ja incorporam citacoes do depoimento do Gabriel Matos em texto. Se a PX3 quiser usar o video original no Reel, esses dois sao os candidatos mais naturais para um formato de "depoimento + narrador".

Roteiros elaborados por Jonathan - Climb Digital Para ajustes de angulo, novas versoes ou adaptacao para anuncio pago, acionar o time de copy.