



DIAGNOSTICO DE PRESENCA DIGITAL

Teste API Vinicius

Restaurante

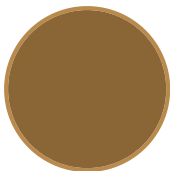
PREPARADO PARA

Teste API Vinicius · Sao Paulo · Julho 2026

VISAO GERAL

Perfil e *Diagnostico*

Perfil Instagram



Teste API
Vinicius
@vinicius_api

Restaurante

0 0 0 —
SEGUIDORES POSTS SEGUINDO GOOGLE

Score de Presenca Digital

10/100
SITUACAO ATUAL

Presenca Google	0/10
Site Profissional	0/20
Instagram Ativo	8/15
Bio Otimizada	0/10
Link na Bio Funcional	0/15
Sistema de Agendamento	2/10
Atendimento Automatizado	0/10
CRM / Fidelizacao	0/10

POTENCIAL COM OTIMIZACAO
ate 92/100

ANALISE DE CONTEUDO

O que o *Instagram* diz

Diagnostico Instagram

Frequência de postagem irregular, com uso baixo de Reels. O benchmark do setor de restaurante para tráfego orgânico está em 30 a 50% de Reels. A bio traz informações relevantes, mas o link atual não direciona para uma página que capture contato ou faça agendamento.

Bio analisada

"Restaurante"

PONTOS FORTES

- Presença ativa no Instagram

PONTOS FRACOS

- Sem site profissional próprio
- Sem chamada para ação (CTA) clara na bio
- Link da bio não direciona para agendamento
- Sem uso estruturado de hashtags

Avaliaco es reais no Google

Sem avaliações públicas registradas até o momento.

RECOMENDACOES ESTRATEGICAS

Plano de *30 dias***Presenca** *Digital*

SEMANA 1-2

- ☐ Site profissional com **agendamento online**. Clientes que buscam "restaurante Sao Paulo" no Google hoje encontram concorrentes primeiro.
- ☐ Link ativo na bio direcionando para agendamento ou WhatsApp com resposta rápida.

Conteudo

SEMANA 1-4

- ☐ 3 posts por semana: 1 educativo, 1 resultado (antes e depois), 1 depoimento de cliente.
- ☐ Reels curtos (15-30s) têm 4x mais alcance orgânico que fotos estáticas.
- ☐ Stories diários mantêm o perfil ativo no algoritmo.

Atendimento

SEMANA 2-3

- ☐ Respostas automáticas inteligentes no WhatsApp. Clientes esperam retorno em menos de 1 hora, reduzindo perda de leads fora do horário.
- ☐ Acompanhamento pós-atendimento aumenta a taxa de retorno em até 60%.

Fidelizacao

SEMANA 3-4

- ☐ Histórico de clientes centralizado permite lembrar aniversários, retornos e indicações.
- ☐ Programa de indicação ("traga uma amiga") digitalizado multiplica o boca-a-boca.

PROPOSTA

Um vislumbre do *futuro*

SITE DEMONSTRATIVO

Preparamos uma *previa* do site para voce



Acesse: teste-api-vinicius-4.agentesclimb.us

1

Diagnostico feito

Voce esta aqui ✓

2

Estrategia

Plano personalizado para o seu momento

3

Execucao

Implementacao e crescimento sustentavel

Climb *Digital*

contato@agentesclimb.us